

УНИВЕРЗИТЕТ „ГОЦЕ ДЕЛЧЕВ“ – ШТИП ЕКОНОМСКИ ФАКУЛТЕТ

УПРАВУВАЊЕ СО РАЗВОЈОТ
НА ЕКОНОМСКИТЕ
РЕГИОНАЛНИ СИСТЕМИ:
ЕВРОАЗИСКА ПЕРСПЕКТИВА
VI Меѓународна научна и
практична конференција



УПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЕМ
ЭКОНОМИЧЕСКИХ И
РЕГИОНАЛЬНЫХ СИСТЕМ:
ЕВРАЗИЙСКАЯ ПЕРСПЕКТИВА
VI Международная научно-
практическая конференция



30-31 мај 2016 година,
Штип, Македонија
30-31 мая, 2016
Штип, Македония

ИЗДАВА / ИЗДАТЕЛЬ

Универзитет „Гоце Делчев“, Економски факултет, Штип, Република Македонија
Универзитет «Гоце Делчев», Экономический факультет, Штип, Македония

ОДГОВОРЕН УРЕДНИК / РЕДАКТОР

Проф. д-р Трајко Мицески

ГЛАВНИ УРЕДНИЦИ / ГЛАВНЫЕ РЕДАКТОРЫ

Доц. д-р Благоица Колева, Доц. д-р Елена Веселинова, доц. д-р Емилија Митева Кацарски

УРЕДУВАЧКИ ОДБОР / РЕДАКЦИЈА

Проф. д-р Трајко Мицески (Р. Македонија, претседател), Доц. д-р Љупчо Давчев (Р. Македонија), Доц. д-р Елена Веселинова (Р. Македонија), Доц. д-р Марија Гогова Самоников (Р. Македонија), Доц. д-р Тамара Јованов Марјанова (Р. Македонија), Доц. д-р Благоица Колева (Р. Македонија), Проф. д-р Александар Гачев (Р. Бугарија), Проф. д-р Јово Атељевиќ (Босна и Херцеговина), Проф. д-р Сузана Стефановиќ (Р. Србија), Проф. д-р Мехмет Билгин (Р. Турција), Проф. д-р Никос Хоурвоулиадес (Р. Грција), Доц. д-р Ольга Јаскина (Русија).

ОРГАНИЗАЦИОНЕН ОДБОР / ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ КОМИТЕТ

Проф. д-р Трајко Мицески, Проф. д-р Ристе Темјановски, Проф. д-р Круме Николовски, Проф. д-р Оливера Ѓоргиева – Трајковска, Проф. д-р Еленица Софијанова, Проф. д-р Јанка Димитрова, Доц. д-р Љупчо Давчев, Доц. д-р Елена Веселинова, Доц. д-р Марија Гогова – Самоников, Доц. д-р Тамара Јованов – Марјанова, Доц. д-р Емилија Митева – Кацарски, Доц. д-р Благоица Колева, Доц. д-р Стеван Габер, Доц. д-р Илија Груевски, Доц. д-р Дарко Лазаров, Проф. д-р Роман Власов, Доц. д-р Алена Позаженикова, Проф. д-р Ердоган Ѓунџуполат.

ЛЕКТУРА / КОРРЕКТУРА

Даница Гавриловска-Атанасовска
(македонски јазик)
Проф. д-р Костадин Голаков
(рускиот јазик)

ТЕХНИЧКО УРЕДУВАЊЕ / ТЕХНИЧЕСКИЙ РЕДАКТОР

Славе Димитров
Благој Михов

РЕДАКЦИЈА И АДМИНИСТРАЦИЈА / РЕДАКЦИОННЫЙ И АДМИНИСТРАЦИЯ

Универзитет „Гоце Делчев“ – Штип
Економски факултет
бул. „Крсте Мисирков“ бб
п.фак 201, 2000 Штип, Република Македонија

Универзитет «Гоце Делчев» - Штип
Экономический факультет
бул. «Крсте Мисирков» бб
п.фак 201, 2000 Штип, Македония

CIP - Каталогизација во публикација
Национална и универзитетска библиотека “Св. Климент Охридски”, Скопје

33(4+5)(062)

МЕЃУНАРОДНА научна и практична конференција Управување со развојот на економските регионални системи (6 ; 2016 ; Штип)

Управување со развојот на економските регионални системи :

Евроазиска перспектива / VI Меѓународна научна и практична конференција, 30-31 мај, 2016 година, Штип, Македонија = Управление развитием экономических и региональных систем : Евроазийская

перспектива / VI Meždunarodnaja naučno-praktičeskaja konferencija, 30-31 maja, 2016, Štip, Makedonija. - Штип : Универзитет Гоце Делчев = Штип = Универзитет Гоце Делчева, 2017. - 370 стр. : табели ; 25 см

Трудови на мак., и рус. јазик. - Библиографија кон трудовите

ISBN 978-608-244-374-4

I. Международная научно-практическая конференция Управление развитием экономических и региональных систем (6 ; 2016 ; Штип) види

Меѓународна научна и практична конференција Управување со развојот на економските регионални системи (6 ; 2016 ; Штип)

а) Економија - Развој - Европа - Азија - Собири

COBISS.MK-ID 102620938



«Высшая бизнес-школа» Омского государственного педагогического университета
(Россия, Омск)

Универзитет им. Гоце Делчева (Македонија, Штип)

“Higher Business School” OmSPU, Russia, Omsk

“Goce Delcev” University, Macedonia, Stip

Управление развитием экономических и региональных систем: Евразийская перспектива

Managing the development of economic and regional systems: an Eurasian perspective

VI Международная научно-практическая конференция

VI International scientific and practical conference

30-31 мая, 2016

Штип, Македонија

30-31 May, 2016

Stip, Macedonia



“Goce Delcev” University, 2016

“Higher Business School” OmSPU, Russia, Omsk

“Goce Delcev” University, Macedonia, Stip

VI International scientific and practical conference

Managing the development of economic and regional systems: an Eurasian perspective

30-31 May, 2016 Stip, Macedonia

“Высшая бизнес-школа” Омского государственного педагогического университета
(Россия, Омск)

Универзитет им. Гоце Делчева (Македонија, Штип)

VI Международная научно-практическая конференция

**Управление развитием экономических и региональных систем: Евразийская
перспектива**

30-31 мая, 2016 Штип, Македонија

„Висока бизнис школа“ Омск Државен педагошки универзитет (Русија, Омск)

Универзитет „Гоце Делчев“ (Македонија, Штип)

VI Меѓународна научна и практична конференција

**Управување на развојот на економските и регионалните системи: евроазиски
изгледи**

30-31 мај 2016 година, Штип, Македонија



СОДРЖИНА

Р.Г. Власов ЕВРАЗИЙСКОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПРОСТРАНСТВО: УПРАВЛЕНИЕ РЕГИОНАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ, ГЕОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ВЫЗОВЫ, МОДЕЛИРОВАНИЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ	12
Ю.Л. Муравьев ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ПОЛИТИКА КАК ОСНОВНОЕ УСЛОВИЕ ПРЕОДОЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА В РОССИИ.....	28
М.Л.Калужский ГОРИЗОНТЫ РОССИЙСКО-МАКЕДОНСКИХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ В СЕТЕВОЙ ЭКОНОМИКЕ.....	35
Ю.В.Крупенич,Н.Ю.Симонова ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННО- ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	43
А.А. Сапунков ПРЕПЯТСТВИЯ РАЗВИТИЮ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ (ОПЫТ СУДЕБНОЙ РЕФОРМЫ II-ОЙ ПОЛОВИНЫ XIX ВЕКА, КАК ПРИМЕР ПРЕОДОЛЕНИЯ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ ОТСТАЛОСТИ).....	49
Ю.С. Попова АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РОССИЙСКИХ БАНКОВ НА РЫНКЕ КРЕДИТОВАНИЯ КРЕДИТНЫМИ КАРТАМИ	55
Т.Miceski, E.Veselinova СИГНАЛИЗАРАЊЕТО НА НАТАЛИТЕТОТ И ОЧЕКУВАНОТО ТРАЕЊЕ НА ЖИВОТОТ ВО Р.МАКЕДОНИЈА И РУСИЈА ЗА КРЕИРАЊЕТО НА СТРАТЕГИЈА ЗА РАЗВОЈ НА ЧОВЕЧКИТЕ РЕСУРСИ.....	60
Riste Temjanovski TRANSPORT INFRASTRUCTURE AND NEW GEO-ECONOMIC AND GEOPOLITICS CONTOURS: LINKS OR GAPS.....	71
А.А. Желомко МЕДИАЦИЈА В КОНФРОНТАЦИОННОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ И РАЗВИТИЕ МЕДИАЦИОННОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ УПРАВЛЕНЦА.....	80
О.А. Яскина, Н.С. Сосименко,Е.Н. Арбузова ИННОВАЦИОННАЯ МОДЕЛЬ СИСТЕМЫ ПОДГОТОВКИ КАДРОВ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЕМ БИЗНЕСА НА ПРИМЕРЕ ВЫСШЕЙ БИЗНЕС-ШКОЛЫ ОМГПУ.....	84
Е.Д. Ветчинкина, Р.Г. Власов СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ ОБУЧЕНИЕМ И РАЗВИТИЕМ ПЕРСОНАЛА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ОБОРОННО- ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА.....	89



М.Н.Гребенщикова МОТИВАЦИОННАЯ СРЕДА КАК УСЛОВИЕ РАЗВИТИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ ПЕДАГОГОВ.....	95
Ю. П. Денисов ИМИДЖ СОВРЕМЕННОГО ВУЗА В КИБЕРПРОСТРАНСТВЕ КАК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ.....	103
А.Г. Гусев, А.А.Желомко ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ ПЕРСОНАЛА В НОВЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ РОССИИ.....	109
А.А. Димитрюк К ВОПРОСУ О СТРАТЕГИЧЕСКОМ УПРАВЛЕНИИ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	114
Д.Н.Исаенко МОТИВАЦИЯ СОТРУДНИКОВ CALL-ЦЕНТРА ПАО «РОСТЕЛЕКОМ».....	118
Л.П. Берестовская ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ И ФОРМЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫМ КОМПЛЕКСОМ МАЛОГО ГОРОДА ЕВРАЗИЙСКОГО ПРОСТРАНСТВА	123
О.А. Яскина ИММАНЕНТНОСТЬ БИЗНЕС-ОБРАЗОВАНИЯ НА ЕВРАЗИЙСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ КАК ГЛОБАЛЬНАЯ ПАРАДИГМА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ.....	127
Elenica Sofijanova, Tamara Jovanov Marjanova, Davcev, Ljupco COMMITMENT AND POLICY TO QUALITY.....	131
D. Lazarov, M. Kocovski, N. Stojkovic ПРЕМОСТУВАЊЕ НА ЈАЗОТ ПОМЕЃУ ИНДУСТРИЈАТА И АКАДЕМИЈАТА: КОНЦЕПТУАЛНА АНАЛИЗА СО ПОСЕБЕН ОСВРТ НА СЛУЧАЈОТ НА МАКЕДОНИЈА.....	136
А.В. Посаженникова ИНСТИТУТЫ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ – ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИСТЕМА ЕВРАЗИЙСКОГО ПРОСТРАНСТВА КАК ИМПУЛЬС НЕО- ИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ.....	143
Ю.В. Куприянов МЕТОДЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПЛАНИРОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ БИЗНЕС-СИСТЕМЫ.....	150
Н.Ю.Симонова ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СУБЪЕКТАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	160
М.А. Драчук СИСТЕМА ЛОКАЛЬНЫХ НОРМАТИВНЫХ АКТОВ: ВОЗМОЖНОСТИ РАБОТОДАТЕЛЯ И ТРЕБОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА.....	166
А.В. Шастин, А.В. Посаженникова ИНСТИТУТЫ РАЗВИТИЯ В УСЛОВИЯХ ДОГОНЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИКИ.....	170



В.В. Проскурин, V.V. Proskurin МЕТОДИЧЕСКИЕ ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ.....	175
А.Н. Романова СТРАТЕГИЧЕСКИЙ МАРКЕТИНГ И ЕГО ПРИНЦИПЫ	177
А.В.Биньковская, Е.В. Иванова ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО КАК ФОРМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ БИЗНЕСА И ВЛАСТИ В РЕГИОНЕ.....	182
Г.Н. Галаганова, Е.В. Иванова СТРАТЕГИЧЕСКИЙ МАРКЕТИНГ В СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ.....	187
О.Н.Горбунова, Р.Г. Власов МЕТОДИКА ФОРМИРОВАНИЯ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ.....	194
С.Ю. Гуца ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИНДУСТРИИ EVENT-МАРКЕТИНГА.....	198
Н.Н. Каштанов РАЗРАБОТКА МЕТОДИКИ РЕЙТИНГОВОЙ ОЦЕНКИ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ТУРИСТСКИХ УСЛУГ (НА ПРИМЕРЕ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ).....	202
Н.Н. Каштанов, Ю.Л. Муравьев ОСОБЕННОСТИ РИСКОВ В СФЕРЕ ТУРИСТСКИХ УСЛУГ.....	208
В. В. Лазуткин ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ.....	212
Т.В. Лалетина ПРИЕМЫ НЕЙРОЛИНГВИСТИЧЕСКОГО ПРОГРАММИРОВАНИЯ В РЕКЛАМЕ.....	216
К. Р. Магомадова МЕТОДИКА ВЫБОРА СТРАТЕГИИ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	220
А. С. Селезнева ИСКУССТВО УПРАВЛЕНИЯ И ЕГО ВОЗДЕЙСТВИЕ НА СОЦИАЛЬНЫЙ ОБЪЕКТ.....	226
Д.С.Толеубаева,Т.Ю. Волгина КЛЮЧЕВЫЕ ФАКТОРЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЭКОНОМИКИ ЗНАНИЙ	230
И.А. Хмелев ВОССТАНОВЛЕНИЕ АВТОМОБИЛЬНЫХ ЗАПЧАСТЕЙ, И РЕЭКПОРТ НЕЛИКВИДНОЙ ПРОДУКЦИИ КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ УСТОЙЧИВОСТИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ СТРУКТУРЫ НА АВТОМОБИЛЬНОМ РЫНКЕ УСЛУГ АВТОСЕРВИСА.....	234
А.О. Дашковская ОСОБЕННОСТИ КЛАССИФИКАЦИИ КРЕДИТОВАНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ КОММЕРЧЕСКИМИ БАНКАМИ.....	238
А.М. Курманова, Н.Ю. Симонова РАЗВИТИЕ РЫНКА МИКРОФИНАНСОВЫХ УСЛУГ	242



А.С. Суворова, Н.Ю.Симонова АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	246
А.А. Брычкова, Р.Г. Власов УПРАВЛЕНИЕ И ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОЦЕССОВ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННО-КОММЕРЧЕСКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В КРИЗИСНОЙ СИТУАЦИИ НА ПРИМЕРЕ ООО «СибЭК».....	250
А.В. Семенов МОДЕЛИ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ ДЛЯ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА, ПОИСК ОПТИМАЛЬНОЙ МОДЕЛИ.....	254
В.Н. Зарубина, Р.Г. Власов АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ РЫНКА КРЕДИТНЫХ КАРТ НА ПРИМЕРЕ КРУПНЫХ БАНКОВ. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА КРЕДИТНЫХ КАРТ В РОССИИ.....	259
Т.В. Игнатъева СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА НА ПРИМЕРЕ ОТРАСЛЕВОЙ ДИВЕРСИФИКАЦИИ АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА «ОСНОВА ХОЛДИНГ».....	265
Е.М. Кузнецова КОММУНИКАТИВНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ВИРТУАЛЬНОЙ БИЗНЕС-СРЕДЫ РОССИЙСКОГО РЫНКА.....	270
А.И. Никитина ТЕХНОЛОГИИ И ИНСТРУМЕНТЫ МОДЕЛИРОВАНИЯ КОММУНИКАЦИЙ СРЕДЫ РАЗВИТИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ЦЕНТРА С ВНЕШНЕЙ СРЕДОЙ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ.....	274
Н.В. Лисникова МЕХАНИЗМЫ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ЦЕНТРА ЧЕРЕЗ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ИЗМЕНЕНИЯМИ, ГЕНЕРИРУЕМЫМИ СИСТЕМОЙ ОТРАСЛЕВОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ.....	280
С.Ю. Зяблова СТРАТЕГИЯ УПРАВЛЕНИЯ ВНУТРЕННЕЙ СРЕДОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ.....	284
А.В. Шастин ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕТОДОВ ПРОЕКТНОГО УПРАВЛЕНИЯ В АГРОПРОМЫШЛЕННЫХ КЛАСТЕРАХ.....	289
Emilija Miteva-Kacarski ANALYSIS OF THE TRADE RELATIONS BETWEEN THE REPUBLIC OF MACEDONIA AND RUSSIA.....	298
Е. Veselinova, М. Gogova Samonikov СТРАТЕГИСКИ ФАКТОРИ НА КАПИТАЛОТ НА БРЕНДОТ.....	306
О. Gjorgieva-Trajkovska, В. Koleva, V. Georgieva Svrtinov ВЛИЈАНИЕТО НА ГЛОБАЛИЗАЦИЈАТА ВРЗ СМЕТКОВОДСТВОТО	314
В. Koleva, О. Gjorgieva-Trajkovska, V. GeorgievaSvrtinov ПРЕДИЗВИЦИ НА МЕНАџЕРСКОТО СМЕТКОВОДСТВО ВО УСЛОВИ НА ГЛОБАЛИЗАЦИЈА	318



J. Dimitrova ПРИДОНЕСОТ НА РЕВИЗИЈАТА И РЕВИЗОРСКИТЕ ИЗВЕШТАИ КОН ПОДИГАЊЕ НА КВАЛИТЕТОТ НА ФИНАНСИСКОТО ИЗВЕСТУВАЊЕ И КОН ЗГОЛЕМУВАЊЕ НА МЕЃУНАРОДНОТО ДВИЖЕЊЕ НА КАПИТАЛ.....	324
M.Gogova Samonikov, E. Veselinova МЕНАЦИРАЊЕТО СО Е-ФИНАНСИИТЕ КАКО ПРЕДИЗВИК ПРЕД МАКЕДОНСКАТА И РУСКАТА ЕКОНОМИЈА.....	332
K. Fotova Cikovik ,R. Fotov ВЛЕЗ НА СТРАНСКИ КАПИТАЛ ВО БАНКАРСКИОТ СЕКТОР: АРГУМЕНТИ ЗА И ПРОТИВ.....	338
I. Gruevski, S. Gaber ДАНОЧНИТЕ ТРЕТМАНИ НА ПРИВАТНИТЕ ПЕНЗИСКИ ФОНДОВИ.....	349
V. Vasileva, O. Gjorgieva-Trajkovska ВЛИЈАНИЕТО НА ГЛОБАЛИЗАЦИЈАТА ВРЗ КРЕДИТНИОТ РИЗИК	359
Даница Стојановска КРЕИРАЊЕ И ИМПЛЕМЕНТАЦИЈА НА СТРАТЕГИИ ВО ИТАЛИЈАНСКИОТ МАЛ БИЗНИС СПОРЕДБЕНО СО МАЛИОТ БИЗНИС ВО МАКЕДОНИЈА.....	364



УДК: 338.121:334.7(470)

А.В. Шастин

Общество с ограниченной ответственностью «Омскагростройпроект», заместитель генерального директора по финансам и развитию, кандидат экономических наук

А.В. Посаженикова

Омский государственный педагогический университет, заместитель директора Высшей бизнес-школы

A.V. Shastin

Omskagrostroyproject, Deputy General Director of Finance and Development, PhD

A.V. Posazhennikova

Omsk State Pedagogical University, Deputy Director of Higher Business School

ИНСТИТУТЫ РАЗВИТИЯ В УСЛОВИЯХ ДОГОНЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИКИ

Проблема экономического роста является значимой для большинства стран на Евразийском экономическом пространстве. Практически, на протяжении всего периода существования экономической науки исследовались проблемы экономического развития и методов его стимулирования. В данной статье содержатся основные тезисы теорий экономического роста и рассматриваются факторы, которые способствуют его повышению. С точки зрения авторов, наиболее полно отражает современные реалии институциональная теория экономического развития. В связи с этим, в статье уделено отдельное внимание институтам развития, приведена их классификация по функциональному и территориальному признаку, рассмотрены основные способы функционирования. Также авторы приводят основные направления использования институтов развития для обеспечения роста приоритетных отраслей национальной экономики, науки и формирования инновационной структуры экономического роста, что является особенно актуальным для повышения конкурентоспособности страны в мировой экономике.

Ключевые слова: экономический рост, институт развития, инвестиции, устойчивость, особая экономическая зона, технопарк, банк развития.

INSTITUTIONS IN THE DEVELOPMENT OF ECONOMY CATCH-UP

The problem of economic growth is very important for most countries in the Eurasian economic space. In practice, during the whole period of economic science people studied the problems of economic development and the methods of its stimulation. This article contains the main points of economic growth theories and examines the factors that contribute to its improvement. From the point of view of the authors, the institutional theory of economic development reflects the modern realities most fully. In this regard, the article is paid special attention to the developing institutions, their classification according to functional and territorial basis, the basic ways of its functioning. Also, the authors present the basic directions of development of institutions to ensure the growth of priority sectors of the national economy, science and innovation to form the new structure of economic growth, which is especially important to improve the country's competitiveness in the global economy.

Keywords: economic growth, developing institution, investment, stability, special economic zone, industrial park, the development bank.

Проблемой устойчивого экономического роста ученые озабочены практически с момента оформления экономики, как науки или научной дисциплины. Вопросами развития и увеличения национального богатства занимались А. Смит в своей работе «Исследование о природе и причинах богатства народов», Дж. М. Кейнс в «Общая теория занятости, процента и денег», уделял этому вопросу внимание и К. Маркс в своем труде «Капитал», анализируя механизмы простого и расширенного воспроизводства. Однако, впервые тему экономического роста и развития как направление экономической науки оформил Р. Харрод, который в своей книге «К теории экономической динамики» впервые рассмотрел механизм экономического роста и факторы, на него влияющие.



Основным источником экономического развития до восьмидесятых годов XX века считался капитал. Чем привлекательнее для внешних и внутренних инвестиций является страна, тем больше у нее шансов обеспечить высокие темпы экономического роста. Однако на практике оказалось, что простого вложений капитала в страну для обеспечения стабильного экономического роста явно не достаточно. И с начала восьмидесятых годов прошлого века значительную популярность приобрела институциональная теория экономического развития. Суть ее заключается в том, что для обеспечения устойчивых темпов экономического роста необходимо не только обеспечить страну необходимым количеством финансовых ресурсов, но и создать определенные правила и процедуры их эффективного распределения, накопления и воспроизводства. Такими правилами как раз и являются институты.

Само понятие института было заимствовано экономистами из социологии, в которой оно означало совокупность ролей и статусов, предназначенная для удовлетворения определенной потребности. [6, С.8]

Среди экономистов первым, кто употребил понятие института в своих работах, является Т. Веблен. Под институтами он понимал:

- различные способы и привычки в поведении экономических субъектов;
- способы функционирования различных экономических механизмов;
- принятые нормы и правила в общественной и экономической жизни.

Исходя из этого, Т. Веблен дает следующее определение институту. Институт – это распространенный образ мысли о том, что касается отдельных отношений между обществом и личностью и отдельных выполняемых ими функций; и система жизни общества, которая складывается из совокупности действующих в определенное время или в любой момент развития какого угодно общества, может с психологической стороны быть охарактеризована в общих чертах как преобладающая духовная позиция или распространенное представление об образе жизни в обществе. [2, С. 56]

Наиболее распространенным же определением института в экономической науке является определение, данное Д. Нортон. С его точки зрения, институты – это правила, механизмы, обеспечивающие их выполнение, и нормы поведения, которые структурируют повторяющиеся взаимодействия между людьми. [4, С.69]

Таким образом, основная задача институтов – формировать и контролировать обеспечение правил и механизмов между экономическими субъектами для решения задач государственной политики. Ведь именно государство является управляющим субъектом экономической системы. При этом основной задачей государственной экономической политики является накопление национального богатства или обеспечение экономического роста. Для решения данных задач государство создает специальные структуры – институты развития.

Под институтом развития будем понимать специально созданную организацию, которая осуществляет аккумуляцию и перераспределение финансовых, трудовых и иных ресурсов для решения задач экономического развития и модернизации экономики.

Исходя из этого определения институты развития можно разделить на финансовые и нефинансовые. Финансовые институты с помощью аккумулированных денежных средств оказывают различные формы поддержки инвесторам и их проектам. Итак, к финансовым институтам развития относятся:

- банки и агентства развития;
- структуры по стимулированию экспорта;
- инвестиционные и страховые агентства;
- корпорации развития и государственные инвестиционные фонды;
- фонды развития инфраструктуры, науки и инноваций.

Нефинансовые институты развития, в свою очередь, формируют инфраструктуру, которая позволяет инвестиционным проектам появляться и реализовываться. Они не предлагают инвесторам какую-либо помощь, но и без их наличия инвестиционный процесс в стране или регионе также невозможно представить. Так, в качестве нефинансовых институтов развития можно назвать:

- особые экономические зоны всех типов, направленные на развитие производства, логистики, науки и инноваций;
- технопарки, которые своей инфраструктурой и производственными мощностями позволяют инвесторам реализовывать свои наукоемкие проекты;



- научные фонды и научно-внедренческие центры, которые осуществляют коммерциализацию различных изобретений (коммерциализация – очень важный этап, она позволяет придать знаниям рыночную стоимость и сделать их инвестиционно-привлекательными);
- образовательные центры, которые осуществляют подготовку кадров по необходимым для инвестиционных проектов специальностям, в том числе и проектных менеджеров, готовых эффективно управлять процессами реализации инвестиционных и инновационных направлений развития;
- торговые союзы, палаты и ассоциации, необходимые для содействия развития экспортно-импортной деятельности в стране или регионе.

С точки зрения распространения своей деятельности на территории, финансовые институты развития можно подразделить на: [5, С.85]

- глобальные;
- региональные;
- субрегиональные;
- национальные;
- субнациональные.

Для обеспечения устойчивого экономического роста любой страны основополагающую роль играет группа Всемирного Банка, в которую входит Международный банк реконструкции и развития, Международная финансовая корпорация и Международная ассоциация развития. Данные институты созданы под эгидой ООН и осуществляют финансирование различных программ развития на территории стран, которые обращаются к ним за помощью.

Наибольшее внимание в своей деятельности они уделяют развивающимся рынкам и странам, а также их инфраструктуре. Ведь именно этот аспект в настоящее время является самым проблемным в их экономике. В частности, развивающиеся страны занимают последние места по плотности автомобильных и железных дорог в мире, обеспеченностью собственными энергетическими мощностями может похвастаться из подобных стран только Китая и Россия. В остальных территориях, относящихся к категории развивающихся, наблюдается дефицит электрической энергии, а значит, происходит замедление темпов экономического роста. Более того, 20% населения Земли не имеет регулярного доступа к питьевой воде, что создает трудности для жизни, не говоря уже о реализации инвестиционных проектов.

Так, в 2014 году группа Всемирного Банка вложила в экономику стран Европы и Центральной Азии почти 12 млрд долл. В основном эти вложения были направлены на ликвидацию бедности и повышение уровня благосостояния населения. Однако, это не было финансовой помощью людям, чей доход ниже прожиточного минимума. Группа Всемирного Банка осуществляла вложения в создание новых рабочих мест, организацию новых предприятий, финансирование приоритетных для данных стран инвестиционных проектов. [1]

В качестве примеров региональных финансовых институтов развития можно привести Межамериканский банк развития, Азиатский и Африканский банки развития, а также Банк развития Совета Европы. Но базовыми для стран Центральной Европы и России являются Европейский банк реконструкции и развития и Европейский инвестиционный банк. Обе финансовых организации созданы с целью финансирования конкретных инвестиционных проектов. К проектам имеются конкретные требования. Их емкость должна быть не меньше 50 млн долл и они должны приводить к комплексному развитию территории. Таких четких, как у Всемирного Банка приоритетов у них нет, но необходимо отметить, что деятельность Европейского банка реконструкции и развития, как и Европейского инвестиционного банка носит в большей мере коммерческий характер. Поэтому и проекты финансируются, в основном, коммерческие и с наличием определенного срока окупаемости, желательно не превышающего 5-8 лет.

Субрегиональными банками развития являются, например, Черноморский банк торговли и развития, который стимулирует торговлю и логистическую деятельность между странами бассейна Черного моря. Исламский банк развития финансирует развитие стран, в которых преобладающей религией является ислам. При этом необходимо отметить отличие исламского банкинга от стандартного. Обычный европейский банк не принимает на себя риски клиента и финансирует его потребности под определенный процент. Исламский банк полностью участвует в бизнесе своего



клиента и за это берет определенную долю прибыли, таким образом, разделяя риски клиента и помогая ему вести бизнес.

Со стороны России активно продвигается такой субрегиональный финансовый институт, как Евразийский банк развития. В настоящее время он обеспечивает своими ресурсами проекты в таких странах, как Российская Федерация, Республика Беларусь и Республика Казахстан. Тем не менее, учитывая его название, любая европейская страна вполне может привлечь финансовую помощь со стороны данного института. Основной его задачей является развитие инфраструктуры продвижения товаров российского экспорта на территории других стран. Поскольку многие страны Центральной Европы являются потребителями российской нефти, газа и нефтепродуктов, то финансирование проектов по их переработке и увеличению потребления или транспортировки вполне может привлечь внимание Евразийского банка развития.

В большинстве стран имеются свои финансовые институты развития. Называться они могут по-разному, но смысл один – финансировать проекты в рамках приоритетных направлений развития экономики страны. Если проанализировать эти направления, то выяснится, что наибольшую поддержку со стороны финансовых институтов развития получили проекты в сфере транспорта и энергетики, что вполне логично. Ведь из-за проблем с транспортом, валовой внутренний продукт развивающихся стран теряет по различным расчетам до 15% в год. Недостаток электроэнергии не позволяет реализовать до 30% инвестиционных проектов. Таким образом, это базовые отрасли для формирования устойчивого экономического роста в любой стране и государство через институты развития обеспечивает им всемерную поддержку. [3, С.218]

Авиакосмический комплекс, металлургия, судостроение, агропромышленная отрасль, информация и телекоммуникации, медицина и фармацевтика также являются приоритетными отраслями для национальных и субнациональных финансовых институтов развития. Причиной этого является их высокий мультипликативный эффект (вложение 1 доллара в авиакосмический комплекс приносит более 6 долларов прироста валового внутреннего продукта) и перспективность. Развитие данных отраслей позволяет развивать научный комплекс стран, формировать собственные научные школы, осуществлять инновационные прорывы, что создает возможности по формированию собственных уникальных ниш в мировой экономике.

Основным инструментом финансирования приоритетных проектов является долгосрочное (на срок от пяти до десяти лет) кредитование. Во-первых, кредит предполагает срочность, платность и возвратность. Таким образом, только окупаемые, а значит, востребованные в экономике проекты могут быть профинансированы. Но, поскольку срок окупаемости таких проектов очень высок, то обычные коммерческие банки отказываются их финансировать. В этом случае на помощь и приходят финансовые институты развития.

Кроме того, платность подразумевает коммерческую эффективность проекта. Вложение, которое не способно генерировать денежный поток для обслуживания кредита, не будет профинансировано. Это вполне обоснованно, ведь такой проект сможет существовать и после прекращения его финансирования, на принципах самоокупаемости. Если же проект не жизнеспособен, то его действительно не стоит финансировать и реализовывать.

Таким образом, основной целью и направлением развития финансовых институтов развития является:

- финансирование реализации инвестиционных проектов приоритетных отраслей для стимулирования экономического роста;
- финансирование модернизации приоритетных отраслей экономики и формирования инфраструктуры для устойчивого экономического роста;
- предоставление кредитных ресурсов для проектов с длительным сроком окупаемости, которые не могут быть профинансированы рыночными банковскими институтами.

Анализируя практику функционирования нефинансовых институтов развития, можно сделать вывод, что наиболее часто реализуемыми являются особые экономические зоны. За счет более низкого уровня налогообложения и развитой инфраструктуры, они становятся территориями опережающего развития в стране, где имеют шанс появиться новые конкурентоспособные на внешнем рынке предприятия.

Современные особые экономические зоны функционируют на принципах кластерного подхода, то есть объединяют вокруг одного направления все возможные сопутствующие бизнесы. Это позволяет получить на одной территории синергетический эффект, когда рост одного элемента кластера стимулирует активно развитие всех других.



Основными типами особых экономических являются:

- научно-технические, целью которых является разработка перспективной инновационной продукции и ее внедрение в серийное производство;
- промышленные, которые предназначены для размещения на льготных условиях перспективных производств, в том числе, с привлечением иностранного капитала;
- торговые (как правило, создаются на территории портов или на приграничной территории), основной деятельностью которых является содействие экспортным и импортным операциям с помощью размещения на своей территории складов, логистических операторов, финансовых и страховых институтов и так далее;
- туристские зоны, привлекательные для туристов и обладающие набором достопримечательностей и инфраструктуры для отдыха и развлечений.

Необходимо отметить, что особые экономические зоны функционируют в тесном взаимодействии с таким нефинансовым институтом развития, как технопарки. Данная структура представляет собой набор производственных и складских помещений с необходимым оборудованием, которое позволяет осуществлять различную производственную деятельность. Возможность пользоваться готовой инфраструктурой позволяет их резидентам пройти стадии становления и роста, и начать конкурировать, уже обладая определенной финансовой и коммерческой устойчивостью.

Вокруг технопарков выстраиваются образовательные и научно-внедренческие центры, которые являются поставщиками идей и инновационной продукции для предприятий-резидентов. Таким образом, реализуется механизм коммерциализации наиболее перспективных научных разработок и изобретений. Проекты с большой финансовой емкостью могут реализовываться с привлечением финансовых институтов развития и на принципах государственно-частного партнерства.

Механизм совместной работы государства и бизнеса в настоящее время не до конца проработан с правовой точки зрения. В каждом случае требуется индивидуальный подход, но именно такой организационный симбиоз считается сегодня одним из самых перспективных. Ведь в такой ситуации государственное финансирование плюс гарантии и предпринимательский талант тех, кто реализует проект могут дать высокий мультипликативный эффект, создав новое высокотехнологичное и высокоэффективное предприятие.

В заключении необходимо отметить, что применение институтов развития для обеспечения устойчивого экономического роста определенной территории должно происходить в комплексе, на основе системного подхода. Очень важно не просто найти и профинансировать наиболее перспективные инвестиционные проекты, но и обеспечить их коммунальной, информационной, образовательной и правовой инфраструктурой. Это возможно только путем совместной работы финансовых, нефинансовых институтов развития и предпринимательского сообщества, в том числе, и на принципах государственно-частного партнерства.

Список литературы:

1. www.worldbank.org – Официальный сайт Всемирного Банка
2. Веблен Т. Теория праздного класса. М.: Либроком, 2016.
3. Григорьев О.В. Эпоха роста. Лекции по неэкономике. Расцвет и упадок мировой экономической системы. М.: Карьера Пресс, 2014.
4. Норт Д. Институты и экономический рост: историческое введение. М.: THESIS, 2013.
5. Сухарев О.С. Экономический рост, институты и технологии. М.: Финансы и статистика, 2014.
6. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. М.: ТЕИС, 2010.